**国际贸易实务操作技巧与风险防控 （2天）**

**培训费用：3900元/人（讲师授课费、教材资料费、培训证书、发票、午餐及茶点等）**

**参加对象：**进出口企业总经理、物流、贸易、进出口、报关、国际采购人员,及相关业务人员。

**课程介绍**

中国企业从国外采购的金额每年都在递增，众多跨国企业落户中国设立工厂或建立国际采购中心/IPO寻购，采购人员的日常工作中越来越多地涉及到国际贸易，物流及进出口实务等相关业务。国际贸易知识，进出口操作，物流通关及外汇结算等知识已经成为当今采购/贸易人员必备的基本技能。另外，国际贸易是高收益与高难度、高风险并存的，如何操作国际贸易、拓展国际业务、防范风险？如何选择交易币种？如何进行套期保值？仅凭以往似懂非懂的经验进行操作，已经不能满足时代的需要。仅凭以往的经验进行操作，还可以继续吗？？参加此次培训能让你的企业少交些学费！

本课程精选了国际贸易的核心知识，并结合最新的国际贸易条款详实讲解分析国际贸易中的各环节风险及规避方法，通过讲师多年实际工作中总结的实际案例，同时辅以模拟演练旨在帮助学员培养务实的操作和管理能力，敏锐的风险分析和预防能力，及驾驭全局的战略性思维模式，使学员全面掌握解决贸易实务问题的办法，提高国贸人员在复杂的国内外经济、社会环境下进行进口/出口战略、参与国际竞争的知识和能力。

**课程收益**

1. 学习并掌握国际贸易4组13个术语
2. 买卖双方应当如何选择应用国际贸易术语
3. 如何根据产品不同选择国际贸易术语
4. 进出口报关的流程
5. 如何提升企业的报关时效
6. HS归类的一般准则
7. 修理品，退运品的处理
8. 国际贸易业务中交易货币的选择注意
9. 国际外汇结算的操作
10. 信用证操作要点
11. 国际物流成本控制方法
12. 国际货物运输方式的选择
13. 保险的重要性
14. 国际合同中的法律适用
15. 避免违约的几种方法
16. 纠纷预防的主要措施

**课程大纲**

**专题（一）国际贸易报价及贸易术语的使用（授课时间：09:00-12:00）**

**1．国际贸易惯例在国际贸易中的作用**

* + - 国际货物贸易中的合同的形式有哪些？
    - 国际贸易业务一定要签订书面合同吗？
    - 书面合同的形式有哪些？
    - PI可以代替合同吗？PO可以代替合同吗？

**2．国际货物买卖合同适用的规则**

* + - 相关的法律及其适用
    - 相关的国际惯例及其适用

**3．国际贸易惯例之一——国际贸易术语相关的相关国际惯例**

* + - 《华沙——牛津规则》

（Warsaw-Oxford Rules，简称W. O. Rules 1932 ）

* + - •《美国对外贸易定义修正本》

（Revised American Foreign Trade Definitions 1919/1941/1990）

* + - •《国际贸易术语解释通则》

（INCOTERMS 1936/1957/1967/1976/1980/1990/2000/2010）

**4．新版INCOTERMS ® 2010的主要变化及其使用和风险防控**

* + - INCOTERMS ® 2010的主要变化
    - INCOTERMS ® 2010的11个贸易术语的内涵和特征
    - INCOTERMS ® 2010对国际贸易合同相关条款的影响：

对价格条款的影响：价格构成

对交货条款的影响：交货时间、交货地点

对运输条款的影响：运输方式及运输单据

对付款条款的影响：象征性交货与单据买卖

对单据条款的影响：单据的种类

对检验条款的影响：检验时间、地点、费用

对装运通知条款影响：及时、合理、充分通知

对风险分担、争议解决等条款的影响

* + - INCOTERMS ® 2010的有效使用及风险防控

**专题（二）国际金融票据及国际贸易结算方式（授课时间：13:00-16:30）**

**1．金融票据汇票、本票、支票的使用**

* + - 国际金融票据的特性
    - 汇票的定义、内容、种类及其使用
    - 本票、支票与汇票的区别

**2．国际贸易结算方式（汇款、托收、信用证）的内容及风险防控**

* + - 汇款的种类（前T/T，后T/T，D/D，M/T）
    - 分析讨论：出口企业如何用好T/T结汇以降低风险（基于CWD为基础）？
    - 托收业务的特点
    - D/P、D/A使用中应注意的问题
    - 申请书逐条解析
    - 托收统一规则URC522重要条款解析
    - 案例讨论：托收的特点及风险防范。
    - 当前金融危机背景下，贸易融资及新型国际结算方式的使用（保理、福费庭）。
    - 信用证实例解析：逐条解析信用证条款的拟定及风险防范
    - 信用证实务操作与常见误区分析及信用证业务处理原则，如对“沉默保兑”的剖析等。
    - 信用证在开立、通知、修改、撤销、转让、保兑、议付、偿付等环节产生的风险和纠纷应该如何防范和处理？

**专题（三）国际贸易单据制作与审核（授课时间：09:00-12:00）**

**1． 国际贸易单据制作与审核依据：国际惯例UCP600条款解析**

* + - UCP600对于出口单据的要求
    - 开证行的拒付及其处理
    - ISBP与UCP600

**2．国际贸易单据制作与审核的实例分析**

* + - 国际贸易结算单据介绍：汇票、发票、提单、保险单、装箱单、产地证
    - 3信用证业务项下审证、制单和审单实例操作演示

**3．国际贸易单据制作与审核的实例分析**

* + - 当前形势下开证行的拒付及拒付后单据的处理办法
    - 企业如何处理开证行的无理拒付并百分百取回信用证款项及延付利息？
    - 如何利用国际商会的DOCDEX保障你的合法权益?
    - 提单签发与出具者名字不一样会否构成拒付理由?
    - “Partial shipment not allowed”与“Multiple presentation not allowed”的差异为何?
    - 传真报告没有盖章签字会否违反信用证所有单据必须盖章签字的要求?
    - 若第二受益人的单据完全符合转让信用证但却违反主信用证, 开证行会否承担付款责任? 如何正确处理第二受益人的单据若第一受益人拒绝换单?
    - 如何保障申请人的利益若进口货明显存在重大质量问题, 但单据却没有不符点? 如何应付先出具子证而母证却不见踪影的问题?
    - 卖方虽然持有全套正本提单，但货物为何仍会被买方在未付款前全数提走？
    - 经典信用证案例分析。

**专题（四）国际货物买卖合同签订和履行过程的风险控制及实例分析（授课时间：13:00-16:30）**

**1．关于国际货物买卖合同“标的条款”的风险防控**

* + - 标的条款的风险源（品质表示方法、质量机动幅度；数量计量方式、溢短装；包装方式与包装标志）
    - 标的条款相关的案例分析

**2．关于国际货物买卖合同“价格条款”的风险防控**

* + - 合同价格条款的构成（计价货币、单位金额、计量单位、贸易术语）
    - 案例分析如何有效使用INCOTERMS ® 2010

INCOTERMS ®2010是否自动适用？可否用于国内贸易？

FOB/CFR/CIF用于空运、集装箱运输妥当吗？

CFR/CIF/CPT/CIP合同中，需要约定交货地点吗？

EXW合同中卖方需要装货吗？卖方需要承担检验费吗？

INCOTERMS ® 2010可以解决THC的问题吗?

为何贸易术语后面指定的地点或港口越精确越奏效 ？

DAP、DAT、DDP合同中卖方需要卸货吗？

**3．关于国际货物买卖合同“交货条款”的风险防控**

* + - 交货条款的风险源（装运港、卸货港、转运港、装运期、可否分批、可否转运、装卸率、滞期费、运输单据）
    - 交货条款相关的案例分析

卖方完成装运是否完成交货？

滞期费或空舱费谁来承担？买卖合同中是否需要约定装卸率？

运输单据上出现多个装运时间和装运港是否构成分批装运？

**4．关于国际货物买卖合同“保险条款”的风险防控**

* + - 保险条款的风险源（投保金额、险别、保险单据）
    - 保险条款相关的案例分析

CIF和CIP合同中购买平安险平安吗？

Insurance Certificate 能替代Insurance Policy吗？

如何有效选择保险险别？

**5．关于国际货物买卖合同“货款支付条款”的风险防控**

* + - 货款支付条款的风险源（付款时间、结算方式）
    - 不同结算方式项下的相关案例分析

T/T预付30%就保险了吗？

空运方式下能接受托收结算货款吗？

企业如何处理开证行的无理拒付并百分百取回信用证款项及延付利息？

如何利用国际商会的DOCDEX保障你的合法权益?

如何保障申请人的利益若进口货明显存在重大质量问题, 但单据却没有不符点?

卖方虽然持有全套正本提单，但货物为何仍会被买方在未付款前全数提走？

**6．关于国际货物买卖合同“争议预防和处理条款”的风险防控**

* + - 检验、索赔、不可抗力和仲裁条款在预防和处理争议中的作用
    - 争议预防和处理条款相关的案例分析

检验时间、地点如何选择使买卖双方比较容易接受？

惩罚性违约金条款能起到惩罚性作用吗？

对生产企业而言政府拉闸能构成不可抗力吗？

面对法院的传票，卖方要去应诉吗？

**讲师介绍： Kathy Shen**

**行业资质：**

* 上海对外经贸大学 世界经济专业 博士
* 上海对外经贸大学 国际贸易专业 硕士
* 曾任国际知名集团中国国际贸易&供应链管理经理
* 世贸组织(WTO)亚太地区ITC国际贸易特聘讲师
* 德国商会，法国商会等行业协会国际贸易高级培训师

**工作经历：**

沈老师长期致力于国际贸易实务领域知识总结和传播，她的培训亦是多年来不断学习和提炼的智慧凝结。沈老师坚持选择对国际贸易和企业有针对性的实用内容，在培训过程中，精心设计大量案例，用形象通俗的语言来阐明相对枯燥的实务操作，内容扎实，形式活泼，深受学员喜爱。沈老师利用自己的专业知识与实践经验为多家世界500强企业及国外商会提供国际贸易领域培训与贸易合规咨询工作。

**授课风格与特点：**

讲究互动性与参与性，深入浅出的将先进国际贸易理论和实践结合，注重培养解决实际问题的能力.同时，作为资深企业培训师，先后为几十家国际知名企业进行等方面的主题培训，将先进的管理理念融入到头脑风暴，案例分析，角色扮演等轻松且喜闻乐见的形式中。

**主要咨询项目：**

* 国际贸易报价与 INCOTERMS 2010： 上海兰生集团（现上海东浩兰生集团），上海电气集团
* L/C 业务与 UCP600 ：上海振华重工集团
* 信用证业务中的单据制作和审核 ：浙江土畜集团
* 国际货物运输与保险 ：中国出口信用保险上海分公司
* 国际货物买卖合同风险防控与国际公约CISSG ：上海氯碱化工集团，长兴商务局

离岸贸易与中国（上海）自由贸易区 ：宝钢集团，中海电信集团

**公开课报表**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 单位名称 | |  | | | | | | | | | |
| **发票抬头** | |  | | | | | **发票内容：**□1、培训费 | | | | |
| 公司地址 | |  | | | | | | | | | |
| 联系人 | |  | | 电话 |  | | | | 手机 | |  |
| 职务 | |  | | **传真** |  | | | | **E-mail** | |  |
| 培训费用： 元 付款方式: □1、转帐 □2、支票 | | | | | | | | | | | |
| **参**  **训**  **学**  **员**  **名**  **单** | **姓 名** | | **课 程 名 称** | | | **课程时间** | | **课程地点** | | **手 机 号 码** | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
|  | |  | | |  | |  | |  | |
| **转 账 户** | **户 名：深圳市诺达实业有限公司**  **账 号：7559 0189 9610 902** | | | | | | | | | | |  |
| **开户行:招商银行股份有限公司深圳源兴支行** | | | | | | | | | | |

备注：为确保您的名额和及时参加，请提前将《报名表》填好后传真到我司0755-83654710，我们将有专人与您联系确认，并于开课前发出《开课邀请函》。培训时间、地点、住宿等详细信息请以《开课邀请函》书面通知为准，敬请留意。谢谢！详询热线：13955566155(朱老师)

针对此次课程您希望解决哪些问题？（重要指数：★★★★★）

1、

2、

3、

温馨提醒：按问题重要性依次填写（最重要的请写在最前面），以增强培训的针对性，提升培训效果。

地址：深圳市南山区科技园中区科苑路15号科兴科学园B1-402室电话：0755-61608961；传真:0755-83654710