**数据化营销**

**主办单位：**万课网(www.wankepx.com)

**开课时间:**

2017年7月22日 兰州

2017年9月22日 苏州

2017年10月15日 长沙

2017年11月18日 宁波

**学习投资:**2800元/人(包括培训、培训教材、场地费等)

**咨询电话：**021-61521609 13296267609 QQ: 2516670360 联系人：小丽

**学员对象：**营销总监、销售总监、销售人员等相关人员

**课程收益：**

1、使销售效率最大化并达成年度营收目标。

2、在组织内建立以效率为导向的销售文化。

3、更好地制定销售流程，缩短销售周期。

4、培养销售教练，并发挥销售人员的潜能。

5、使销售人员能快速进入角色。

6、指导销售人员设定目标、巧妙提问、关注价值（而不是价格）并稳步获得客户承诺。

7、极大地优化自己的销售技能（洞悉并掌握"销售流程、销售规划、提问技能、展示技能、要求承诺，5大关键技能）。

8、可以更好地掌握销售拜访的主导权，更好地扮演"客户顾问、销售资源的整合者、长期关系的建立者"三大角色。

10、可以更好地拜访并跟进客户，从而顺利地把销售往前推进。

11、可以巧妙获得客户承诺，增加成交几率。

12、可以更好地保护自己的价格。

13、可以大幅度改善客情关系，提升客户忠诚度。

**课程大纲：**

标准销售思路

标准流程定义 标准销售动作

标准销售话术

标准销售工具

收集资料

业务流程标准化体系 建立信任

参考模块 挖掘需求

价值呈现

异议处理

试探成交

品质服务

**讲师简介：闫书铭老师**

中国数据化营销首创导师

五维系统战略创始人

中国商业生态大系统架构师

传统企业互联网化转型导师

创二代领袖孵化导师

《中国女神秀》总导演及总策划

主修方向：在不增加企业额外成本的情况下，用最快速度、最短时间，让企业营业额成几何倍数增长！  
根据世界500强两百年营销经验，结合中国民营企业发展现状，研发了一套科学、实战、落地的营销战略系统，仅用三年的时间就帮助了两千多家企业营业额翻倍，业绩提升50%-10000%，甚至还帮助濒临倒闭的企业扭亏为盈！被民营企业家誉为“国宝”级培训师。

**请将报名表，以传真、电子邮件方式提交，并及时确认。 传真:021-61294699 如需发E-mail可发至wankepx@126.com(請务必填写貴公司全称和参会學员真实姓名,谢谢！)**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **企业名称** |  | | | | | | | | | **网址及品牌** |  | |
| **联系人**  **信息** | **姓名** |  | | **职位** | |  | | **电话** | |  | **传真** |  |
| **手机** |  | | | | | | **E-MAIL：** | | | | |
| **学员名单** | **姓 名** | | **性 别** | | **职 务** | | **电 话** | | **手 机** | | **邮 箱** | |
|  | |  | |  | |  | |  | |  | |
|  | |  | |  | |  | |  | |  | |
|  | |  | |  | |  | |  | |  | |
|  | |  | |  | |  | |  | |  | |
| **对公帐号** | **开户行：工商银行杭州学院路支行**  **户　名： 杭州杭诺企业管理有限公司**  **帐　号：1202223209900034930** | | | | | | | | | | | |
| **发票开具** | **抬 头：（ ）** | | | | | | | | | | | |
| **住宿代办** | **□是 □否 数量及要求：（ ）** | | | | | | | | | | | |
| **票务代办** | **□是 □否 数量及要求：（ ）** | | | | | | | | | | | |