**国际采购应知进口关务、贸易术语选择与合同要点**

**【主办单位】** 北京世方时企业管理咨询有限公司

**【开课时间】**2022年12月9-10日上海

**【课程费用】**¥4500元/人（包含：培训费、电子版教材、发票）

**【参加对象】**国际采购供应链管理人员,物流总监/经理，进出口关务人员,销售管理及国际销售人员,涉及国际贸易的客户服务管理及从业人员，国际结算从业人员等相关人员。

**【联系方式】13663160893/同微信 陶老师 在线咨询QQ：1253708682**

**课程背景：**

伴随着东南亚地区劳动力成本优势的显现和不断深化的生产供应全球化进程，企业的采购供应已经不再局限于一国或一个地区，采购供应商人员在日常业务中涉及到越来越多的国际业务。即便是与位于国内的供应商合作，也有可能遇到外币交易。成本，交期，报关，质量问题……很多在国内采购中一个电话就可以便捷解决的问题，在国际采购中却变的无比艰难。海关政策，外汇管制，关联交易……物流，财务，税务……国际采购一不注意，轻则扣分罚款货物进的了拿不到，重则尽然会触犯国家法律后果不堪设想。贸易术语如何选择，保险谁买如何买，不同运输方式的成本核算，种类繁多的物流园区各有什么区别…….不懂就要吃亏，不懂无法比价。

全球贸易中各国语言和文化风俗不同，但由国际商会ICC颁布的贸易术语这一国际规则却在全世界范围内广泛使用，得益于该惯例的与时俱进，每隔10年左右根据实践变化进行修订，以适应全球贸易与企业的需要。第八版Inco-terms®2020，将于2020年1月1日全球正式生效。这次的改版带来什么新的术语，与2010版的区别是什么...如何识别和防范国际贸易业务中的风险，妥当选用合适的国际贸易术语、拟定专业的贸易合同条款、避免不必要的损失及贸易纠纷。本课程结合大量生动典型案例，就国际采购整体管理与运作进行系统阐述，详尽分析与国内采购的异同点。使学员充分认识到国际采购作业中潜伏的各项风险，防范欺诈和预防合同纠纷。帮助企业和相关从业人员在Localization和Globalization中做出正确的决策。

……

**该班由涉外实战派专家刘老师以案例解析方式进行授课。**

**课程收益：**

1. 系统学习国际采购的整体流程，识别与与国内采购的个区别和风险点
2. 了解国际采购中采购与物流职能分工协作的重要性
3. 学习并掌握最新 Inco-terms2020 版及选择应用规则
4. 了解各种国际结算方式的利弊，适用情况以及相应的结算成本
5. 了解进口报关的一般时效及查验原因
6. 了解出口退税与贸易限制
7. 了解 HS 归类的一般准则及合理避税的重要性
8. 了解国际采购品的退运，有偿修理和暂时进出口时的处理方式
9. 了解国际运输保险及理赔/索赔选择

**课程大纲：**

**第一部分 国际采购的特性与管理**

1.全球采购的 SWOT 分析

2.国际采购的操作流程

3.识别和发现全球采购来源的渠道有哪些？

4.国际采购的价格构成

a)基于贸易术语选择的采购价格

b)不同运输模式下的物流成本核算

c)进出口税金的种类及计算

5.国际采购的交期构成

6.国际采购的谈判要点

7.常见贸易壁垒对于国际采购的影响

8.国际采购的其他风险

**第二部分 国际贸易术语的选择应用与外汇结算**

1.国际贸易术语概述

2.最新版 Inco-terms 2020 详解

3.主要外汇结算方式及各自的利弊

4.识别不同结算方式下的结算成本

5.灵活运用 L/G 保障采购权益

6.多种结算方式的组合应用

Q&A

**第三部分 进出口关务程与外汇管制**

1.出口及进口报关流程与通关时效

2.海关查验的原因和改善方向

3.HS 归类基本原则与合理避税

4.国际采购的特殊问题处理

a)需要进口样品

b)需要暂时进口样机/测试机

c)少量 3C 产品进口的免办申请

d)目录外证明是什么

e)品质不良需要修理（有偿、无偿）

f)品质不良需要退运

g)投资设备购买

5.出口退税与贸易管制

6.国际采购中的物流成本和 3PL 选择与管理

**第四部分 国际货物运输与保险**

1.国际货物运输保险的险种与起讫期限

2.保险的代位追偿/诚信原则

3.事故后都应该向保险公司理赔吗？

4.谁买保险比较好，供应商？第三方物流？ Q&A

**第五部分 国际采购合同准备与签订**

1.合同与订单的区别与应用

2.企业应当如何选择合约形式

3.合约成立的 5 个必备条件

4.有效国际采购合约的基本条款

a)原材料/常规物料

b)设备

c)服务

5.买卖双方的基本法律义务

6.合约准备时应考虑的问题点

7.世界三大法律体系

8.国际采购中法律选择

**第六部分 国际采购合同履行过程中的风险与管控**

1.风险识别与管理策略

a)全球采购中法律与合规风险有哪些？

b)全球采购中的财务风险与对策

c)全球采购中汇率风险及对策

d)全球采购供应链中的物流模式与线路选择问题

2.国际采购合同执行过程中常见问题

a)谁有权代表公司签订合同---区分代理关系与买卖关系

b)合同生效时间的确定和地点选择

c)不同的合同生效时间

d)合同签订地点所代表的含义

e)品质检验与索赔

3.你了解不可抗力吗？

4.艰难风险及其应对

5.违约行为的分类及救济

6.如何避免合同案例违约

a)付款前的再次审查

b)适时运用终止条款

7.争议解决的方法及各自利弊分析

实践案例：国产⇒进口采购后的注意事项与合同条款设计

**讲师介绍：**

**刘轶韵**

刘老师拥有近 20 年国内外产品与服务采购, 整体供应链运营管理以及解决方案提供的从业背景,涉及高科技制造,OA,IT 通信,电子商务,零售，医疗和专业第三方物流等多个领域。在企业采购体系建立，供应商选择和评估，采购成本控制，库存物流管理供应链风险控制，进出口运作和政府关系维护等方面具有丰富的实战经验。刘老师是中国物流与采购联合会认证讲师，世贸组织(WTO)亚太地区ITC采购及供应链课程特聘讲师；执教采购与供应链管理国际证/文凭，注册采购师，采购供应师，物流师等专业课程并多次参与专业教材的修改整理工作。同时，刘女士也是国内多家大学和知名培训机构的客座讲师，并多次为大型企业提供专题内训。  
授课风格  
讲究互动性与参与性，深入浅出的将先进理论和实践结合，注重培养解决实际问题的能力。同时，作为资深企业拓展培训师，将先进的管理理念融入到头脑风暴，案例分析，角色扮演等轻松且喜闻乐见的形式中。  
专长领域  
国际贸易与进出口关务，国际采购与合同风险管理，采购供应链管理，战略供应商选择与管理，企业合规、  
一体化供应链成本优化，物流与计划仓储管理，企业采购供应系统设计及组织管理等  
服务企业  
化工行业：杜邦上海有限公司、赛科石油、巴斯夫、阿克克瓦纳、亨斯迈、中石化、BP,  
电子电器：联想集团、惠而浦、上海意立速电子工业有限公司、西门子、诺基亚、NEC  
机械设备：百力通、安特优、微创医疗、上海法士达游艇制造有限公司、布里波特航空产品（昆山）  
公司、哈挺机床（上海）有限公司、拜耳技术、通用汽车、上海家化、嘉兴伯林顿纺织有限公司、上海闸北发电厂、米其林